



# Proyecto 505 Representaciones Ibéricas

## 5 Proyectos PBI,

Jose Ignacio González Gómez

Departamento de Economía, Contabilidad y Finanzas - Universidad de La Laguna

[www.jggomez.eu](http://www.jggomez.eu)

Ejercicio Basado: jggomez

**Proyecto 2025-2026**

## 1 Presentación e información disponible

Representaciones Ibéricas SA distribuye de forma exclusiva para España productos relacionados con electrónica, libros, ropa, juguetes y otros a través de un red de vendedores (comisionistas) a los cuales llega a diferentes clientes repartidos en cinco ciudades.

Se nos ha facilitado el Dataset en un libro de Excel con 7 tablas que contiene la información básica relacionada con los clientes, productos, ubicaciones, vendedores y ventas.

1	A	B	C	D
1	ID Cliente	Nombre	Género	Fecha de Alta
2	3	Paco Piñeiro	Masculino	02/04/2022
3	5	Aarón Salaza	Masculino	06/07/2025
4	6	Danilo Espad	Masculino	05/03/2025

  

2	A	B	C	D	E	F
1	ID Producto	Categoría	Precio Venta	Precio Costo	Producto	CondigoInterno
2	1	Electronic	595,87 €	532,63 €	Auriculares	Electronics-Auriculares-1
3	2	Toys	5,71 €	4,61 €	Muñeca	Toys-Muñeca-2
4	3	Electronic	1.229,62 €	737,9 €	Cámara	Electronics-Cámara-3

  

3	A	B	C	D	E
1	ID Ubicacio	Ciudad	Departament	Latitud	Longitud
2	1	Madrid	Zona 1	40,345	-3,7
3	2	Barcelona	Zona 2	41,45	2,15
4	3	Valencia	Zona 3	39,43	-0,38

  

4	A	B	C
1	ID Vendedor	Nombre	Region
2	1	Eloy de Calleja	Norte
3	2	Alonso de Mínguez	Oeste
4	3	Omar Antón González	Este

  

5	A	B	C	D	E	F	G	H	I
1	ID Vent	ID Product	ID Client	Fecha Vent	Fecha Pedid	Fecha Entreg	Cantida	ID Vendedc	ID Ubicacio
2	S74853	96	171	25/12/2025	23/12/2025	29/12/2025	7	4	5
3	S47427	41	28	23/12/2025	22/12/2025	24/12/2025	8	17	5
4	S35884	96	180	21/12/2025	14/12/2025	25/12/2025	3	23	5
5	S68852	97	110	17/12/2025	10/12/2025	18/12/2025	5	7	5

  

6	A	B
1	Categoría	Comision
2	Books	5,0%
3	Clothing	1,0%
4	Electronics	3,0%
5	Home	4,0%
6	Toys	2,0%

  

7	A	B	C	D
1	ID Ubicacio	Ejercicio	Importe	Fecha
2	1	2022	73.361 €	31/12/2022
3	1	2023	68.913 €	31/12/2023
4	1	2024	49.991 €	31/12/2024

1. Tabla clientes
2. Tabla Productos
3. Tabla Ubicación Ciudad
4. Tabla Vendedor
5. Tabla de Ventas
6. Tabla comisión para vendedores asociado a la categorías del producto
7. Tabla de Objetivo de facturación por año según ciudad (ubicación)

Hay que destacar que la empresa trabaja sobre pedido, esto significa que toda venta tiene un pedido previo.

## Otras notas y consideraciones.

La fecha de referencia de la tabla de hechos es la fecha de venta o factura.

## 2 Se pide

### 2.1 Analisis de la información disponible y propuesta de KPIs

Basada en el analisis de la información disponible, proponga los KPIs que considere más relevantes y como calcularlos en función de la información disponible basados en la dimensiones de Ventas generales, clientes, vendedores, productos, etc....

Estudie el caso y posibles acciones a implantar, tablas que falta como las de medidas, parametros de conexión, etc...